## **INDICE**

		pag.
	EFAZIONE Francesco Barachini	XV
	IL CODICE ITALIANO DELLA CRISI D'IMPRESA E DELL'INSOLVENZA: TRA FRATTURE E MODERNIZZAZIONE DEL DIRITTO SOCIETARIO di <i>Giuseppe B. Portale</i>	
<ol> <li>2.</li> <li>3.</li> </ol>	L'impatto del Codice della crisi sul diritto societario: l'esautoramento del- l'assemblea dei soci nella fase di accesso agli strumenti di regolazione della crisi L'adeguatezza degli assetti organizzativi, amministrativi e contabili e la non manifesta inadeguatezza del patrimonio netto destinato all'impresa societaria Il trattamento delle partecipazioni sociali nelle procedure di ristruttura- zione dell'impresa in crisi	1 3 6
Γ	DALLA LEGGE FALLIMENTARE AL CODICE DELLA CRISI (CON UNO SGUARDO AL CODICE CIVILE) di <i>Lorenzo Stanghellini</i>	
<ol> <li>2.</li> <li>3.</li> </ol>	Il tortuoso percorso dalla legge fallimentare al Codice della Crisi 1.1. Premessa 1.2. La reazione del 2015 e la commissione Rordorf 1.3. La versione originaria del Codice della Crisi e le modifiche del 2022 1.4. Gli interventi sul codice civile 1.5. L'approdo: un sistema complesso I grandi temi di attualità Le prospettive di evoluzione della disciplina	9 9 11 12 13 14 14 17

X INDICE

		pag.
	I PRINCIPI GENERALI	
	di Giacomo D'Attorre	
1.	Premessa	19
2.	Funzione dei principi generali	19
3.	Principi generali espressi e principi generali inespressi	22
4.	Principi generali, clausole generali e norme di dettaglio	23
5.	Un nuovo principio espresso: buona fede e correttezza	25
6.	e un principio inespresso che tramonta: il principio di maggioranza	28
	DISCIPLINA DELLA CRISI E «TIPOLOGIE» DI DEBITORI	
	di Antonella Sciarrone Alibrandi, Michele Mozzarelli	
1.	La crisi al centro	43
2.	Cambi di prospettiva	44
3.	La nuova definizione di crisi e il suo rapporto con l'insolvenza	47
4.	Crisi ex art. 2 CCII e squilibrio ex art. 12 CCII	49
5.	Una crisi, molti debitori	51
6.	Crisi, debitori e (prime) rifrazioni disciplinari. Per uno statuto disciplinare	
_	«unitario»	53
7.	La sistematica variabile dei presupposti soggettivi di accesso	54
8.	Principi, clausole generali e tipologie di debitori	60
	L'AZIENDA E L'ART. 2555 C.C.	
	NELLE PROCEDURE CONCORSUALI	
	di Carlo Felice Gianpaolino	
1.	Perimetro del contributo	65
2.	Il compimento di una evoluzione	66
3.	I riferimenti normativi all'azienda nel Codice della Crisi	68
4.	I termini "Azienda" e "aziendale" nel contesto concorsuale	69
5.	"Aziendale" non si riferisce all'attività del soggetto in crisi. La "continui-	
_	tà aziendale" è oggettiva e prescinde dal soggetto	71
6.	La separazione dal soggetto. L'azienda nelle leggi speciali sulla crisi di banche e assicurazioni	71
7.	Variabilità del "complesso dei beni" a seconda della procedura. Definiti-	71
٠.	va infondatezza della tesi del bene unico. Posizione dei debiti. Il raffron-	
	to con la fattispecie dell'art. 2555 c.c. con le teorie sull'azienda	74

		pag.
8.	I beni dell'azienda del debitore soggetto a liquidazione	78
9.		80
10.	Spunti sull'art. 2558 c.c.	81
	CONSIDERAZIONI SUL GRUPPO DI IMPRESE	
	NEL NUOVO CODICE DELLA CRISI	
	di Roberto Pennisi	
1.	Il gruppo di imprese nel CCII	85
2.	Unicità dell'impresa ed unicità delle procedure	85
3.	La definizione di gruppo e la c.d. supersocietà di fatto	87
4.	L'attività di direzione e coordinamento	91
5. 6.	Vantaggi compensativi e trasferimenti intragruppo Postilla	95 98
	ATTI DI IMPRESA E PREDEDUZIONE NEL CODICE DELLA CRISI E DELL'INSOLVENZA: NOVITÀ E TRADIZIONE	
	TRA ILLUSIONE E REALISMO	
	di Giuseppe Fauceglia	
1.	Uno sguardo sintetico della nozione nel contesto della legge fallimentare del 1942 e delle successive riforme	101
2.	La prededuzione come regola prevista tra i principi generali del Codice della Crisi e dell'Insolvenza: qualche dubbio sistematico	106
3.	Lo spazio valutativo assegnato al curatore e al giudice delegato nella li- quidazione giudiziale	111
4.	Qualche osservazione sui crediti maturati nel corso del concordato preventivo e dell'accordo di ristrutturazione: l'affermazione di principi pro-	
5.	pri e distinti da quelli richiamabili nella liquidazione giudiziale I finanziamenti in funzione e nel corso di un concordato preventivo e di	112
6.	un accordo di ristrutturazione nel Codice della Crisi e dell'Insolvenza La ricerca di una certa stabilità nella nozione di prededuzione nella sua	115
	"nuova" funzione	119

XII INDICE

		pag.
	CRISI E INSOLVENZA DELLE IMPRESE A PARTECIPAZIONE PUBBLICA	
	di <i>Monica Cossu</i>	
1.	Società a partecipazione pubblica e procedure concorsuali nella legge fallimentare e nel vecchio codice dei contratti pubblici	123
2.	Il quadro successivo all'entrata in vigore del TUSP e l'art. 14 TUSP: il comma l	131
3.	2.1. Società a partecipazione pubblica e affidamenti di contratti pubblici I restanti commi dell'art. 14 TUSP	135 137
4.	Il Codice della Crisi d'Impresa e dell'Insolvenza (CCI) e il rapporto tra CCI e TUSP. L'art. 3 CCI	145
5.	L'art. 6 TUSP e i programmi di valutazione del rischio di crisi aziendale nelle società a partecipazione pubblica. Conclusioni	146
	nene società a partecipazione paccincai. Concitationi	110
	IL CONCORDATO SEMPLIFICATO LIQUIDATORIO di Concetto Costa	
1. 2.	Caratteri del concordato semplificato Il quadro normativo e le carenze di disciplina	149 150
3. 4.	La proposta ed il piano I caratteri fondamentali della procedura	151 151
5. 6.	La giurisprudenza	153 154
0.	Considerazioni conclusive	134
	LA POSIZIONE DEI SOCI NEL CONCORDATO PREVENTIVO DELLA SOCIETÀ	
	di <i>Mario Campobasso</i>	
1. 2. 3. 4.	I soci come destinatari della proposta concordataria della società Il trattamento concordatario dei soci Classamento e voto dei soci La posizione dei soci nella fase di esecuzione del concordato preventivo La disciplina italiana al conforma con la direttiva qui qua dei preventivi di	155 160 163 165
5.	La disciplina italiana al confronto con la direttiva sui quadri preventivi di ristrutturazione	167

	INDICE	XIII
		pag.
]	LA GOVERNANCE SOCIETARIA NELLA CRISI D'IMPRESA di Roberto Sacchi	
1.	Governance societaria e accesso a strumenti di regolazione della crisi e dell'insolvenza	175
2. 3.	Governance societaria ed esecuzione del piano Tutela dei soci ex latere creditoris	177 179
<ul><li>4.</li><li>5.</li></ul>	Funzione della nuova <i>governance</i> dell'impresa societaria in crisi Elementi di criticità della nuova <i>governance</i> dell'impresa societaria in	182
6.	crisi Ricadute del CCII sul conflitto nello spazio fra norme di diritto societario	189 192
D	L'IMPOSTAZIONE DEL CODICE DELLA CRISI: ALLA COMPOSIZIONE NEGOZIATA ALLA REGOLAZIONE GIUDIZIALE DELLA CRISI E DELL'INSOLVENZA	
	di <i>Ilaria Pagni</i>	
Pre 1. 2. 3. 4. 5. 6. 7.	Le novità delle omologazioni	195 199 200 202 204 205 206 207
	CRISI DELL'IMPRESA E RESPONSABILITÀ SOCIALE di <i>Gianmaria Palmieri</i>	
1. 2.	Il problema La responsabilità sociale dell'impresa in crisi: critica	209 211
<ul><li>3.</li><li>4.</li></ul>	Responsabilità sociale dell'impresa in crisi <i>vs.</i> tutela della continuità aziendale: l'impostazione del Codice della Crisi Crisi dell'impresa ed interessi "altri": conclusioni	212 214

XIV INDICE

		pag.
	SOVRAINDEBITAMENTO E <i>PAR CONDICIO</i> NEL CODICE DELLA CRISI E DELL'INSOLVENZA	
	di <i>Maurizio Sciuto</i>	
1.	Disciplina del sovraindebitamento e sistema della responsabilità patri-	
	moniale	217
2.	Il concordato minore e la liquidazione controllata: una duplicazione su-	
•	perflua per le imprese	219
3.	Specificità del piano di ristrutturazione dei debiti del consumatore	220
4.	Piano del consumatore e <i>par condicio</i> 4.1. Il trattamento "differenziato" dei creditori	222 222
	4.1. Il trattamento differenziato dei creditori 4.2. Il consumatore responsabile anche per obbligazioni sociali	222
	4.3. Possibile prosecuzione o inizio delle esecuzioni individuali	223
	4.4. Prosecuzione nel pagamento delle rate del mutuo contratto per l'ac-	227
	quisto dell'abitazione principale, a prescindere dall'interesse degli	
	altri creditori	225
	4.5. Abusiva concessione di credito e incontestabilità della sconvenienza	
	del piano	226
5.	Conclusioni	229
TT	PIANO DI RISTRUTTURAZIONE SOGGETTO A OMOLOGA	
IL		
	di <i>Francesco Barachini</i>	
1.	La novità dell'istituto: la possibilità di "deroga" alle tradizionali regole	
	distributive	231
2.	Condizioni e limiti della "deroga"	232
3.	La genesi dell'istituto: brevi considerazioni sulla Direttiva <i>Insolvency</i>	234
4.	La disciplina applicabile: il concordato come regime di riferimento e la	
_	complessa dinamica dei rinvii	236
5.	Gli aspetti di <i>favor</i> della disciplina	237
6.	Alcuni profili problematici	241
7. °	L'ambito operativo del nuovo istituto: potenzialità e limiti Considerazioni conclusive: il valore culturale dell'istituto	245 247
8.	Considerazioni conclusive. Il valore culturale dell'istituto	Z4 /