

INDICE

	<i>pag.</i>
INTRODUZIONE	1
CONSIDERAZIONI PRELIMINARI CON UNO SGUARDO ALL'EUROPA	3
CAPITOLO I	
GLI EFFETTI PATRIMONIALI, PERSONALI E PROCESSUALI DELLA CRISI DI IMPRESA PER IL DEBITORE	
1.1. L'inquadramento storico sistematico e l'evoluzione normativa della materia	19
1.2. La definizione di stato di insolvenza alla luce delle riforme. Novità formali e sostanziali	32
1.3. Gli effetti patrimoniali per il debitore. Lo spossessamento	38
1.4. <i>Segue</i> . I beni non compresi nello spossessamento: i diritti strettamen- te personali, <i>ex art. 46, n. 1, l. fall.</i> Il diritto agli alimenti. Cenni	50
1.5. La perdita della capacità processuale in capo al fallito	54
1.6. Gli atti inefficaci <i>ex art. 44 l. fall.</i>	57
1.7. <i>Segue</i> . La corrispondenza e la comunicazione di cambio di residenza	60
1.8. Gli effetti e le incapacità personali. Gli effetti penali. Cenni	63
CAPITOLO II	
L'ESDEBITAZIONE E IL CONCORDATO FALLIMENTARE. VECCHI E NUOVI RIMEDI NORMATIVI ALLA CRISI DI IMPRESA IN TEMPI DI CRISI PANDEMICA	
2.1. Le novità introdotte dal Codice della crisi di impresa e dell'insolven- za in tema di esdebitazione. Riflessioni preliminari	69

	<i>pag.</i>
2.2. L'esdebitazione del fallito e del sovraindebitato. Discipline a confronto	85
2.3. Gli aspetti procedurali della esdebitazione	98
2.4. Le procedure di sovraindebitamento ed i nuovi sistemi di "rilevazione precoce" della crisi di impresa	106
2.5. Il concordato fallimentare promosso dal debitore	126
2.6. I profili di responsabilità (il)limitata del fallito. Il fallimento delle società e la responsabilità degli amministratori. Cenni	136
2.7. Effetti della crisi pandemica sulle imprese e rimedi normativi	153
RIFLESSIONI CONCLUSIVE	163
BIBLIOGRAFIA	171