

INDICE

	<i>pag.</i>
Introduzione	XI
Mark Kleckner: i suoi scritti <i>Giorgio De Nova</i>	
Profili fiscali dell'appalto internazionale <i>Paolo Centore</i>	
1. Premessa ed inquadramento del tema	1
2. Il profilo oggettivo: la qualifica dell'operazione	3
3. (<i>Segue</i>). Le indicazioni della giurisprudenza dell'Unione	6
4. Il profilo soggettivo: sede principale e succursale	12
5. (<i>Segue</i>). Le indicazioni della giurisprudenza dell'Unione	16
6. Sintesi e prospettive	23
Dagli elementi costitutivi dell'appalto internazionale di opere pubbliche agli interventi di cooperazione nei paesi in via di sviluppo <i>Alberto Clini</i>	
1. Alla ricerca di una <i>Koiné</i> normativa per gli interventi nei Paesi in via di sviluppo	27
2. L'individuazione degli elementi costitutivi dell'appalto internazionale di opere pubbliche	30
3. Gli interventi di cooperazione e di sviluppo internazionale	32
4. La disciplina dei contratti nell'ambito degli accordi di cooperazione e di sviluppo in Italia	35
5. Osservazioni conclusive	39
Riflessioni minime sulla <i>Force Majeure</i> <i>Maria Costanza</i>	43

L'energia: spunti ricostruttivi

Annalisa Di Giovanni

- | | |
|--------------------------------------|----|
| 1. Premessa | 49 |
| 2. L'energia nel diritto comunitario | 50 |
| 3. L'energia nel diritto nazionale | 54 |
| 4. L'energia elettrica | 57 |

Mark E. Kleckner e l'arbitrato internazionale

61

Vincenzo Franceschelli

Il giurista di impresa venti anni dopo

Edoardo Marcenaro

- | | |
|---|----|
| 1. Il diritto è una necessità | 67 |
| 2. Quali sono i requisiti del legale d'impresa? | 68 |
| 3. Il paradosso della lite giudiziaria | 68 |
| 4. Il cantiere | 69 |
| 5. <i>Legal awareness</i> | 70 |
| 6. Tra prassi e teoria | 71 |

Il *project financing* come negozio complesso*Luca R. Perfetti*

- | | |
|--|----|
| 1. Il <i>project financing</i> come procedimento di diritto privato | 73 |
| 2. Posizione delle questioni ed attualità della discussione | 75 |
| 3. Il concetto di procedimento e il problema del procedimento di diritto privato | 77 |
| 4. Procedimento e diritto privato | 79 |
| 5. Il <i>project financing</i> come negozio complesso | 82 |

Quali regole "oltre il pubblico e il privato"

Eugenio Picozza

- | | |
|---|----|
| I. Introduzione | 87 |
| II. Il sistema europeo degli appalti e concessioni | 88 |
| II.I. I sistemi nazionali degli stati aderenti all'Unione europea in materia di PPP | 89 |

	<i>pag.</i>
III. Cenni sul modello latino americano	91
IV. Quali regole comuni oltre il pubblico e il privato?	92
V. Alcune riflessioni conclusive	94
Le condizioni generali di contratto	
<i>Maria Celeste Vettese</i>	
1. Premesse	97
2. I modelli di contratto	97
2.1. Le diverse e inevitabili prospettive e la sfida unificatrice della “standardizzazione”	97
2.2. Pregi e difetti della standardizzazione	98
2.3. Le nuove tecnologie	101
3. Conclusioni	101
Un ringraziamento, e ricordi di Mark, in specie giuridici	103
<i>William H. Kleckner</i>	
Appendice	107