

# INDICE

<i>Introduzione</i>	<i>pag.</i> XV
---------------------	-------------------

## Capitolo primo

### **BREXIT, AN UNCONVENTIONAL STORY**

1. Once upon a time ...	1
2. Il Recesso in dogana	12
2.1. Una visione di insieme	12
2.2. L'Irlanda del Nord	17
2.3. La voce della politica	20
3. Una transizione travagliata	22
4. Il Trade and Cooperation Agreement	37
5. ... e vissero tutti felici e contenti	54

## Capitolo secondo

### **BREXIT, LA VISIONE UE**

1. Introduzione	61
2. Il commercio di beni con il Regno Unito	64
2.1. L'origine preferenziale	64
2.1.1. Overview	64
2.1.2. Il cumulo	68
2.1.3. La dichiarazione del fornitore	69
2.1.4. Le prove di origine	70
2.1.5. Profili di responsabilità connessi alle prove di origine	72
2.2. L'origine non preferenziale	80
2.2.1. Overview	80
2.2.2. Il Made in Italy	83
2.3. L'origine preferenziale nel Trade and Cooperation Agreement	84
2.3.1. Un accordo unico, un'origine unica	86
2.3.2. L'attestazione della preferenzialità	90
2.3.3. La procedura di verifica	92
2.3.4. Casi particolari	94

	<i>pag.</i>
2.4. Il valore in dogana	95
2.4.1. Il valore di transazione	96
2.4.2. Elementi del valore, questi sconosciuti	101
2.4.2.1. Gli assets aziendali	101
2.4.2.2. Know-how	102
2.4.2.3. Software	104
2.4.2.4. Royalties	105
2.4.2.5. Transfer pricing	108
2.4.3. Criteri alternativi di determinazione del valore	110
2.5. L'applicazione delle misure sanitarie e fitosanitarie (SPS)	112
2.6. L'operatore economico autorizzato (AEO)	116
3. La marcatura CE	123
4. Aspetti fiscali	125
4.1. Adempimenti IVA	126
4.2. L'IVA all'importazione	130
4.3. L'IVA all'esportazione	134
4.4. Le accise	139
5. La cooperazione nel contrasto alle frodi	142

### Capitolo terzo

#### BREXIT, LA VISIONE UK

1. Introduzione e panoramica generale	147
2. Commercio di beni con l'Unione europea	151
2.1. Regole di origine	153
2.1.1. Prodotti originari – panoramica	154
2.1.2. I prodotti interamente ottenuti	156
2.1.3. La dichiarazione di origine	157
2.1.4. Dichiarazioni del fornitore	159
2.1.5. Dichiarazione di origine per conoscenze dell'importatore	160
2.1.6. Costi da includere nel valore	162
2.1.7. La regola del cambio di voce	163
2.1.8. Valore e limite di peso per materiali non originari	165
2.1.9. Lavorazioni insufficienti	167
2.1.10. La tolleranza	169
2.1.11. Accessori, pezzi di ricambio, imballaggi	171
2.1.12. Elementi neutri	172
2.1.13. Il cumulo	172
2.1.14. Separatezza contabile	175
2.1.15. Definizioni	178
2.2. Codice di registrazione e identificazione degli operatori economici (EORI)	179
2.3. La tariffa doganale inglese – UK Global Tariff (UKGT)	180

	<i>pag.</i>
2.4. Il valore in dogana delle merci	183
2.5. Incoterms	189
2.6. Importare beni in Gran Bretagna	190
2.6.1. Merce in arrivo in Gran Bretagna senza dichiarazione di importazione	192
2.7. Esportare beni dalla GB in UE – Controlli e formalità doganali	195
2.7.1. Le prove dell'avvenuta esportazione	197
2.7.2. Semplificazioni all'esportazione	198
2.8. Requisiti sanitari e fitosanitari (SPS)	199
2.9. Le agevolazioni doganali	204
2.9.1. L'autorizzazione EPSS	205
2.9.2. L'autorizzazione SIVA	206
2.10. L'AEO	206
2.11. Le accise	210
2.11.1. Il vino	211
2.11.2. La birra	215
2.11.2.1. L'importazione di birra	217
2.11.3. I tabacchi	219
2.11.4. Olii	221
2.11.5. Altre accise	223
2.11.6. Casi di esenzione dal versamento delle accise	224
2.11.7. Le sanzioni in ambito accise	225
3. La marcatura UKCA	226
4. Trasporti	231
4.1. Trasporto "VIA AEREA"	231
4.1.1. Trasporto aereo di merci	233
4.2. Il trasporto "VIA TERRA"	233
5. Sicurezza, governance e risoluzione delle controversie con l'Unione	238
6. Aspetti fiscali	240
6.1. IVA	240
6.1.1. L'IVA all'esportazione	242
6.1.2. L'IVA all'importazione	245
6.1.3. Rimborsi dell'IVA	249
6.2. Intrastat	250
7. Scambi commerciali con l'Irlanda del Nord	252
7.1. Transizioni commerciali tra l'Irlanda del Nord e la Gran Bretagna	252
7.2. Commercio di merci tra l'Irlanda del Nord e l'Irlanda	253
7.3. Vendita a distanza di merci in Irlanda del Nord	254
7.4. Fornitura di servizi	254
7.5. Entità non stabilite che chiedono il recupero dell'IVA nell'UE	254
8. Gli FTA conclusi da UK e quelli in fase di negoziazione	255
9. Il Regime sanzionatorio del Regno Unito	258
9.1. Le sanzioni doganali	259

9.2. Beni e tecnologie a duplice uso	262
9.3. Sanzioni commerciali, embarghi sulle armi e altre restrizioni commerciali	263
9.4. Summary customs sanction	263
10. La plastic tax nel Regno Unito	274